



DIE **NEUE** DYNAMIK

# DEUTZ Investorenpräsentation

August 2018

The engine company.



## AGENDA

### Über DEUTZ

Strategie & Marktpositionierung

Finanzzahlen

Ausblick

# Unsere Wurzeln & unsere Zukunft – Pioniere im Maschinenbau

- Gegründet im Jahr 1864 in Köln, ist **DEUTZ** die älteste Motorenfabrik der Welt und einer der weltweit führenden unabhängigen Motorenhersteller
- Otto, Langen, Daimler, Bugatti, Maybach – diese Pioniere der Motorentechnik waren alle für **DEUTZ** tätig
- **DEUTZ** steht synonym für Erfindergeist, Leidenschaft und Innovationskultur
- Von den weltweit ersten Motoren über die saubersten Dieselmotoren der Welt zur Einführung von Hybrid- und elektrischen Antrieben für Off-Highway Anwendungen: Wir entwickeln heute die Technologien für die Anforderungen von morgen

➔ **DEUTZ hat immer Veränderungen angeführt. Wir sind bereit für den nächsten Schritt!**



## Was wir tun – unser Markt

**DEUTZ** ist der führende Hersteller von Diesel- und Gasmotoren in der Leistungsklasse von 19 bis 620 kW im Off-Highway Bereich – wir entwickeln heute die Technologien für die Anforderungen von morgen.





# Neue Trends – Paradigmenwechsel

- Paradigmenwechsel in der öffentlichen Akzeptanz von Dieselmotoren: Es gibt die Erfordernis, Energie einzusparen und Motoren sauberer zu machen
- Medien und Politik treten für die Abschaffung von Dieselmotoren ein und fordern, diese durch elektrifizierte Antriebssysteme zu ersetzen
- **DEUTZ** handelt: Wir werden die Anforderung, effizienter und ökologisch nachhaltiger zu sein, erfüllen
- **DEUTZ** ist der erste Hersteller weltweit mit einem Stufe V zertifizierten Motorenportfolio
- **DEUTZ** ist überzeugt: Dieselseltechnologie wird noch für eine lange Zeit das führende Antriebssystem für schwere Off-Highway Anwendungen wie zum Beispiel bei Landtechanikenwendungen sein

➔ **DEUTZ** wird innovative Antriebssysteme für die Anforderungen seiner Kunden anbieten

# Führend in innovativen Antriebssystemen

- **DEUTZ** wird ein führender Hersteller INNOVATIVER ANTRIEBSSYSTEME und trägt zur Reduktion von Emissionen bei, wie z.B. Luftverschmutzung, Lärm und CO<sub>2</sub>. Die **DEUTZ** Roadmap zur Erreichung dieser Vision:



- **DIESEL** wird bleiben - Zukunft durch hohe Energiedichte und Vorteile beim autonomen Betrieb gesichert
- Nutzung **ALTERNATIVER KRAFTSTOFFE** führt – durch Verwendung erneuerbarer Energie – zu CO<sub>2</sub> neutralem Betrieb
- Nutzung von **GAS** oder Bi-Fuel-Motoren, die gleiche Effizienz aufweisen, jedoch weniger komplex und ökonomischer sind
- **ELEKTRISCHE** und **HYBRIDANTRIEBE** mit geringeren Emissionen, Kraftstoffverbrauch und Kosten
- **WASSERSTOFF** als Brennstoffzelle oder Kraftstoff für Verbrennungsmotoren

## AGENDA

Über DEUTZ

**Strategie & Marktpositionierung**

Finanzzahlen

Ausblick

## INNOVATIVE ANTRIEBSSYSTEME

### Hightech Dieselmotoren

- Langfristige Zukunft in vielen Off-Highway Anwendungen
- Wegweisende Rolle von DEUTZ bei der Reduktion von Emissionen
- Zusätzliche Marktchancen



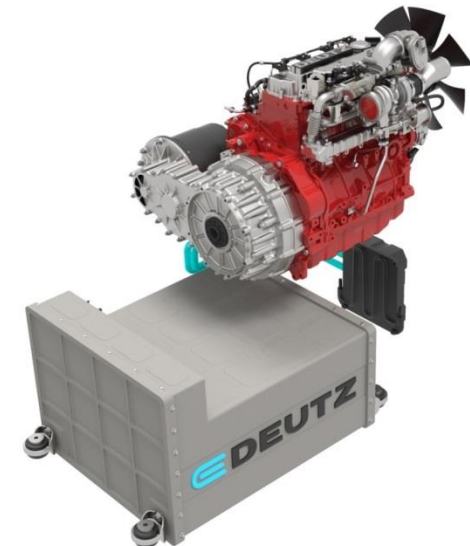
STAGE V  
certified 

### Alternative Kraftstoffe

- Flüssiggas (LPG)
- Komprimiertes Erdgas (CNG)
- Wasserstoff (H<sub>2</sub>)
- Synthetische Kraftstoffe, Biokraftstoffe

### 








- Hybridantriebe
- Elektrische Antriebe
- Komplettlösungen für OEMs





# Hightech Dieselmotoren – aktuelles Produktportfolio

- Wettbewerbsvorteile: kompakte Größe, geringerer Kraftstoffverbrauch, intelligente Abgasnachbehandlung
- DEUTZ wurde als erster Motorenhersteller für die EU-Emissionsstufe V zertifiziert
- Versprechen eingehalten, dass das aktuelle Motorenportfolio die ab 2019 geltenden Standards erfüllt



**TCD 2.9 L4**

- 75 kW | 100 hp at 2600 min<sup>-1</sup>/rpm
- EU Stage V | US EPA Tier 4

**TCD 3.6 L4**

- 105 kW | 141 hp at 2300 min<sup>-1</sup>/rpm
- EU Stage V | US EPA Tier 4

**STAGE V CERTIFIED®**

DEUTZ AG is the first engine manufacturer worldwide to be awarded the official certificate for meeting the latest exhaust emission standard. EU Stage V.

**STAGE V certified®**

**TCD 4.1 L4 | TCD 6.1 L6**

- 80–180 kW | 108–241 hp at 1800–2300 min<sup>-1</sup>/rpm
- EU Stage V | US EPA Tier 4

**TCD 7.8 L6**











- 250 kW | 335 hp at 2600 min<sup>-1</sup>/rpm
- EU Stage V | US EPA Tier 4

**TCD 12.0 V6 | TCD 16.0 V8**

- 240–520 kW | 322–697 hp at 2100 min<sup>-1</sup>/rpm
- EU Stage V | US EPA Tier 4

# Erweiterung der Produktpalette

- Ausweitung des Produktangebots im unteren Leistungsbereich
- Neue Gas- und Bi-Fuel Motoren
- Vergrößerung der Produktpalette im oberen Leistungsbereich (200 bis 620 kW)

<p><b>G 2.2 L3   G 2.9 L4</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>■ 26–54 kW   35–72 hp at 2800 min<sup>1</sup>/rpm</li> <li>■ EU Stage V   US EPA Tier 4</li> </ul> 	<p style="writing-mode: vertical-rl; transform: rotate(180deg);">Start of series production in 2019</p>	<p><b>TCD 2.2 L3</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>■ 55,4 kW   75 hp at 2600 min<sup>1</sup>/rpm</li> <li>■ EU Stage V   US EPA Tier 4</li> </ul> 	<p><b>TCD 2.9 L4</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>■ 75 kW   100 hp at 2600 min<sup>1</sup>/rpm</li> <li>■ EU Stage V   US EPA Tier 4</li> </ul> 	<p><b>TCD 3.6 L4</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>■ 105 kW   141 hp at 2300 min<sup>1</sup>/rpm</li> <li>■ EU Stage V   US EPA Tier 4</li> </ul> 	<p><b>STAGE V CERTIFIED®</b></p> <p>DEUTZ AG is the first engine manufacturer worldwide to be awarded the official certificate for meeting the latest exhaust emission standard. EU Stage V.</p> 
<p><b>TCD 4.1 L4   TCD 6.1 L6</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>■ 80–180 kW   108–241 hp at 1800–2300 min<sup>1</sup>/rpm</li> <li>■ EU Stage V   US EPA Tier 4</li> </ul> 		<p><b>TCD 7.8 L6</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>■ 250 kW   335 hp at 2600 min<sup>1</sup>/rpm</li> <li>■ EU Stage V   US EPA Tier 4</li> </ul> 	<p><b>TCD 12.0 V6   TCD 16.0 V8</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>■ 240–520 kW   322–697 hp at 2100 min<sup>1</sup>/rpm</li> <li>■ EU Stage V   US EPA Tier 4</li> </ul> 	<p><b>TCD 9.0 L4   12.0 L6   13.5 L6</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>■ 300–450 kW   400–600 hp at 2100 min<sup>1</sup>/rpm</li> <li>■ EU Stage V   US EPA Tier 4</li> </ul> 	<p><b>TCD 18.0 L6</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>■ 620 kW   831 hp at 1900 min<sup>1</sup>/rpm</li> <li>■ EU Stage V   US EPA Tier 4</li> </ul> 

## Anwendungsbeispiele



## Elektrifizierung

- Wettbewerbsfähige Lösungen für ausgewählte Anwendungen
  - Reduktion der Lebenszykluskosten
  - Niedrigere Geräuschemissionen
  - Performance- / Drehmomentsteigerung
- CO<sub>2</sub> Reduktion

## DEUTZ Positionierung

- Elektrische und Hybrid-Lösungen werden bislang nicht bei Off-Highway Anwendungen eingesetzt
- DEUTZ Expertise in allen relevanten technologischen Bereichen (E-Motor, Leistungselektronik, Batterietechnologie, Systemintegration etc.)
- Marktfähige hybride und voll-elektrische Produkte Ende 2019 / Anfang 2020
- Hohes Interesse von OEMs

- ▶ Anfänglich ca. 100 Mio. € Investitionen (inkl. Übernahme von Torqeedo)
- ▶ 5-10% Umsatzanteil in 2022 / 2023
- ▶ EBIT-Rendite im oberen einstelligen bis unteren zweistelligen Prozentbereich



## Torqeedo

**TORQEEEDO**

- DEUTZ hat den Weltmarktführer für elektrische Bootsantriebe und Spezialisten für integrierte Elektroantriebe übernommen

## Strategische Begründung

- Torqeedo ist ein innovativer Katalysator der E-DEUTZ Strategie
- Schnellere Markteinführung von hybriden und vollelektrischen Antriebssystemen gegenüber Eigenentwicklungen
- DEUTZ strebt für innovative Antriebssysteme in den DEUTZ-Kernmärkten Marktführerschaft an

## Know-How Transfer

- Systemarchitektur für Elektroantriebe
- Regelungskompetenz
- 48- und 400-Volt Know-How
- Leistungselektronik
- Expertise im Bereich Batteriemangement – Lithium-Ionen Technologie



# Umsatz nach Regionen

**H1 2018**  
(H1 2017)

**Afrika/Mittlerer Osten 3 %**

21,5 Mio. €  
(25,2 Mio. €)

**Asien-Pazifik 9 %**

79,6 Mio. €  
(70,9 Mio. €)

**Amerika 19 %**

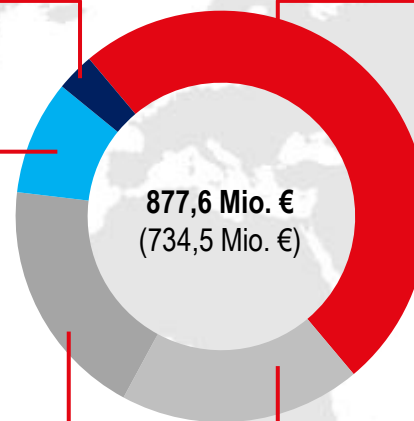
169,3 Mio. €  
(141,0 Mio. €)

**Europa (ohne Deutschland) 50 %**

443,7 Mio. €  
(354,1 Mio. €)

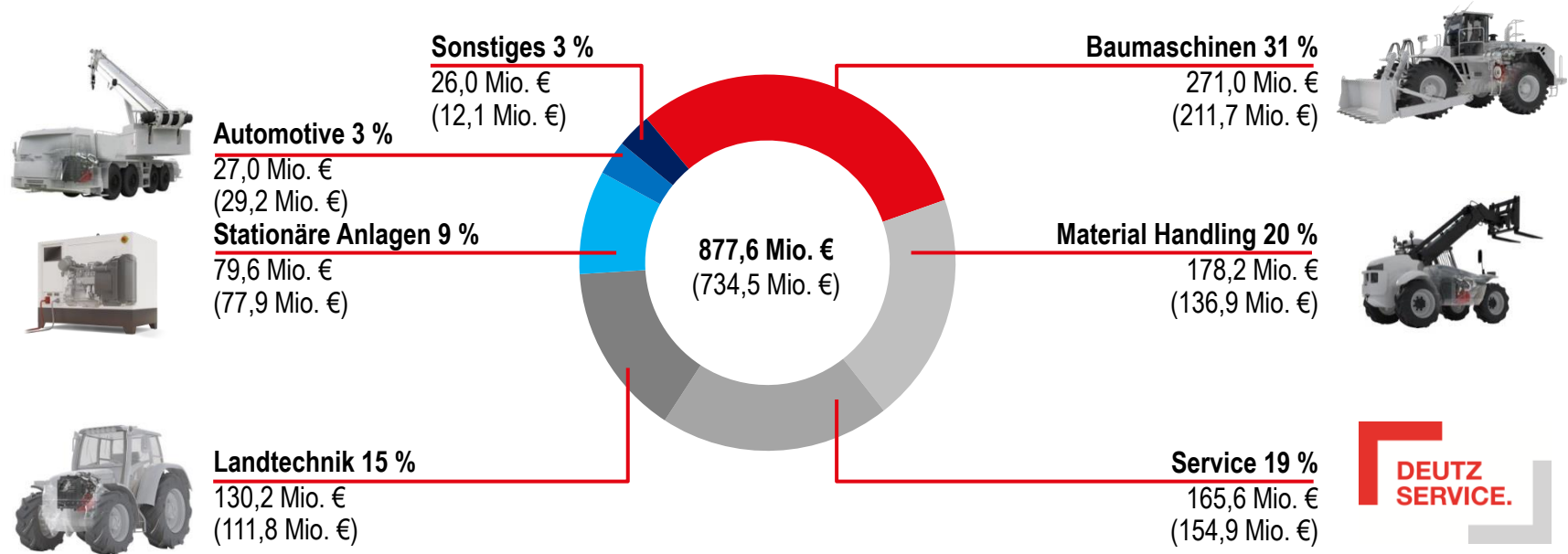
**Deutschland 19 %**

163,5 Mio. €  
(143,3 Mio. €)



# Umsatz nach Anwendungsbereichen

**H1 2018**  
(H1 2017)



# Erfolgreiche Erweiterung der Kundenbasis

## Langjährige Kundenbeziehungen (Beispiele)

## Neue Kunden & höheres Geschäftsvolumen (Beispiele)

**VOLVO**

*Atlas Copco*



**WACKER  
NEUSON**

**HITACHI**

**TAKEUCHI**

**TM**

**BOMAG**  
FAYAT GROUP



**WIRTGEN**



**SKYJACK**

**KION**  
GROUP

**JLG**

**AGCO**  
**FENDT**

**SAME**

**DEUTZ**  **FAHR**

 **TEREX**

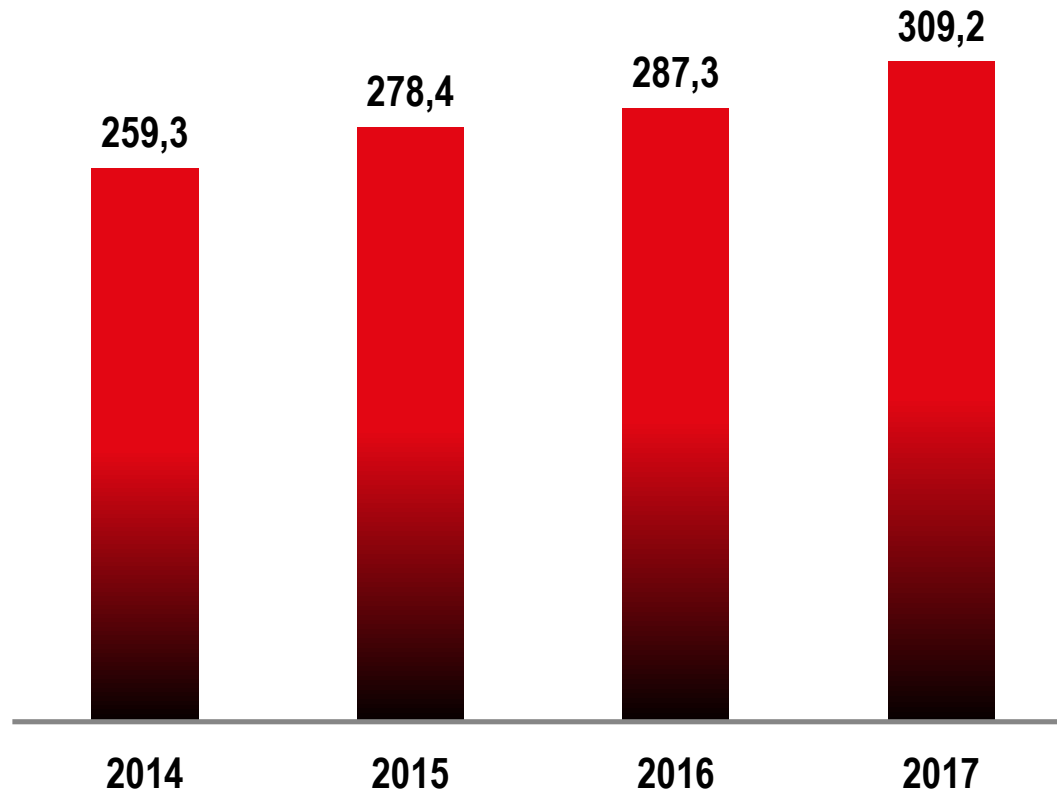
 **MANITOU** *Fetor*

  
**ARGO TRACTORS**



# Servicegeschäft

Mio. €



- Profitables Servicegeschäft zeigt sich auch in schwierigen Konjunkturphasen robust
- Ausweitung des Servicegeschäfts durch
  - Neue Produkte
  - Digitalisierung
  - Investitionen in eigene Servicecenter und Übernahme ausgewählter Händler

We care. We support. We deliver.

**DEUTZ SERVICE.**

➔ Kontinuierliches Wachstum der Serviceerträge



# Investitionen in das Vertriebs- und Servicenetzwerk

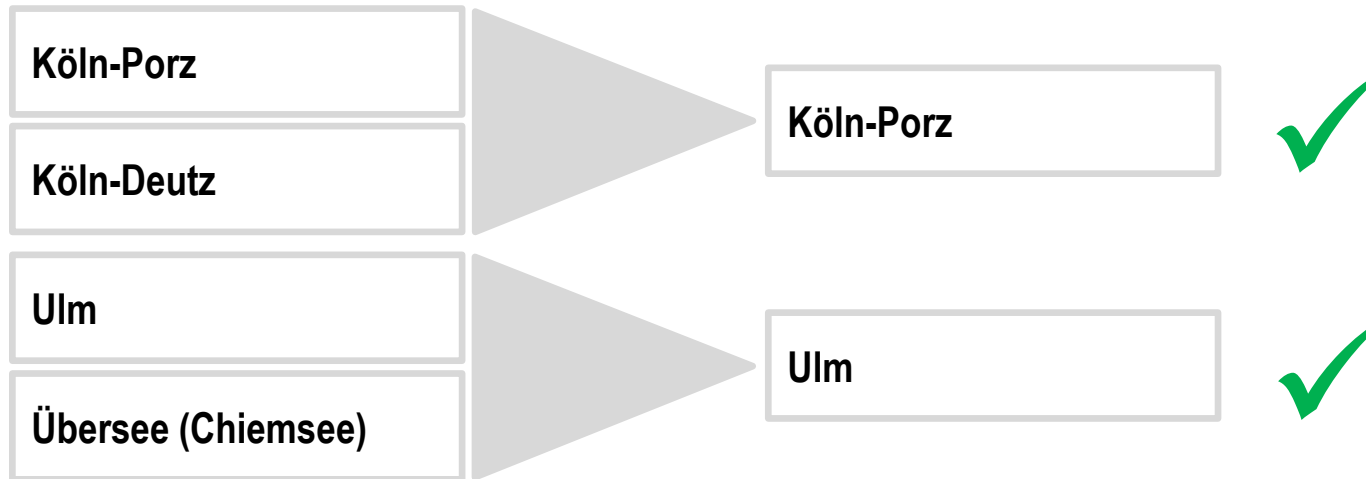
- Akquisition des italienischen Händlers IML Motori einschließlich der rumänischen Tochtergesellschaft
- Das italienische Vertriebs- und Servicenetz firmiert nun als DEUTZ Italy
- Mit der Übernahme stärken wir das profitable Servicegeschäft



→ Investitionen in das Servicenetz

# Standortoptimierung abgeschlossen

- Effizienzgewinne von ca. 10 Mio. € pro Jahr (bei höherer Kapazitätsauslastung auch mehr)



- Substanzieller Erlös aus der Veräußerung des ehemaligen Firmengeländes Köln-Deutz:
  - Veräußerungserlös von rund 125 Mio. € im Jahr 2017. Ergebnisbeitrag als Sondereffekt ausgewiesen
  - Finale Kaufpreisrate könnte im mittleren zweistelligen Millionen-Euro-Bereich liegen. Fälligkeit in den kommenden Jahren in Abhängigkeit vom Abschluss des laufenden Bebauungsplanverfahrens

➔ Nachhaltige Effizienzverbesserung und erhebliche Verkaufserlöse

## Interne Finanzierung

- Investmentfokus auf Innovationen, Service und Internationalisierung
- Elektrifizierungsstrategie – E-DEUTZ
- Service – Übernahme ausgewählter Händler

## Finanzstärke

- Eigenkapitalquote über 40% halten
- Robuste Finanzbasis in volatilen Märkten

## Dividendenpolitik

- Ausschüttungsquote ca. 30% des nachhaltigen Gewinns über Mehrjahreszeitraum
- Dividendenvorschlag 2017 berücksichtigt positive Sondereffekte

→ Aktionäre am nachhaltigen Unternehmenserfolg beteiligen

# Investment Highlights

Führender Hersteller von Antriebssystemen für Off-Highway Anwendungen

E-DEUTZ – Elektrifizierungsstrategie durch Übernahme beschleunigt

Dieselmotoren mit Wachstumschancen durch Outsourcing

Robustes und wachendes Servicegeschäft

Finanzkraft für organisches und anorganisches Wachstum

Weitere Verbesserung der finanziellen Performance



A **NEW** DYNAMIC



## AGENDA

Über DEUTZ

Strategie & Marktpositionierung

**Finanzzahlen**

Ausblick

## ■ Erfolgreiches erstes Halbjahr 2018

- Substantieller Umsatzanstieg (+19,5% gegenüber Vorjahr)
- Maßnahme zur Verbesserung der Profitabilität zeigen Wirkung

## ■ DEUTZ stellt Weichen für mehr Wachstum in China

- Ausstieg aus dem 50%-JV mit FAW, das auf Automotive-Anwendungen ausgerichtet ist
- Bewertungsanpassungen bei DEUTZ Dalian abgeschlossen - überwiegend Vorjahre betroffen
- Veräußerungserlös und Währungsumrechnungsdifferenzen werden den negativen H1-Ergebniseffekt kompensieren
- Emissionsstandard China 4 bietet Wachstumschancen im chinesischen Off-highway Markt
- Gespräche über neue Kooperationen mit bedeutenden lokalen Partnern aus der Baubranche und dem Agrarbereich befinden sich im fortgeschrittenen Stadium

## ■ Positive Geschäftsentwicklung wird durch Streik beim Zulieferer Halberg in Q3 beeinträchtigt

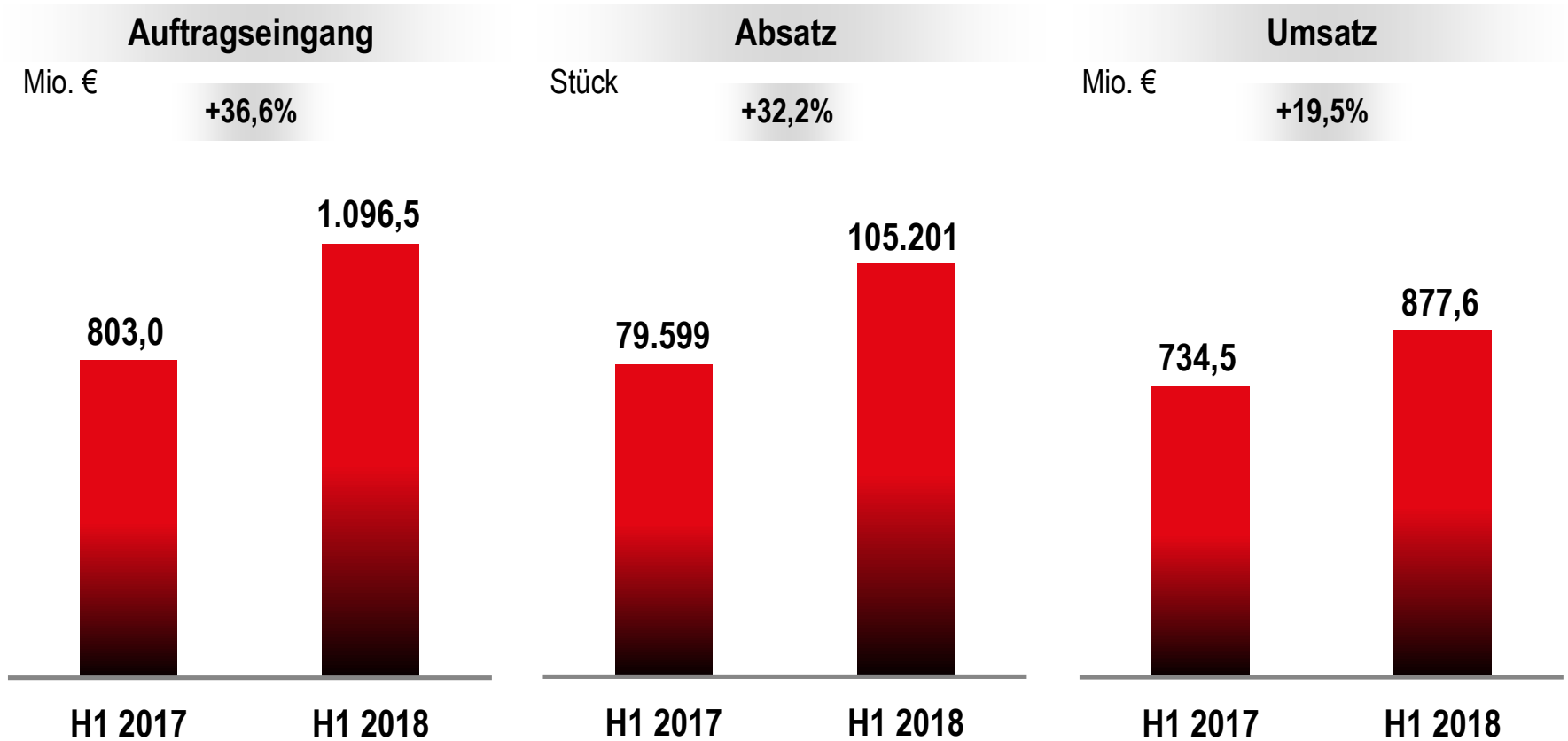
# Eckdaten<sup>(1)</sup>

Mio. €	H1 2018	Veränderung ggü. H1 2017	Q2 2018	Veränderung ggü. Q2 2017
<b>Auftragseingang</b>	1.096,5	+36,6%	521,6	+30,5%
<b>Umsatz</b>	877,6	+19,5%	463,1	+21,2%
<b>Bereinigtes EBIT<sup>(2)</sup></b>	47,5	+108,3%	25,8	+83,0%
<b>EBIT</b> (vor Sondereffekten)	33,4	+53,9%	11,7	-17,0%
<b>Konzernergebnis</b>	25,3	+35,3%	7,1	+115,2%
<b>Free Cashflow</b>	-12,1	-65,9 Mio. €	-3,0	-17,1 Mio. €

(1) 2017 Zahlen angepasst

(2) EBIT (vor Sondereffekten) bereinigt um DDE Effekte in 2018 (i.e. operatives Ergebnis, Korrektur von Bewertungsansätzen und Wertminderung)

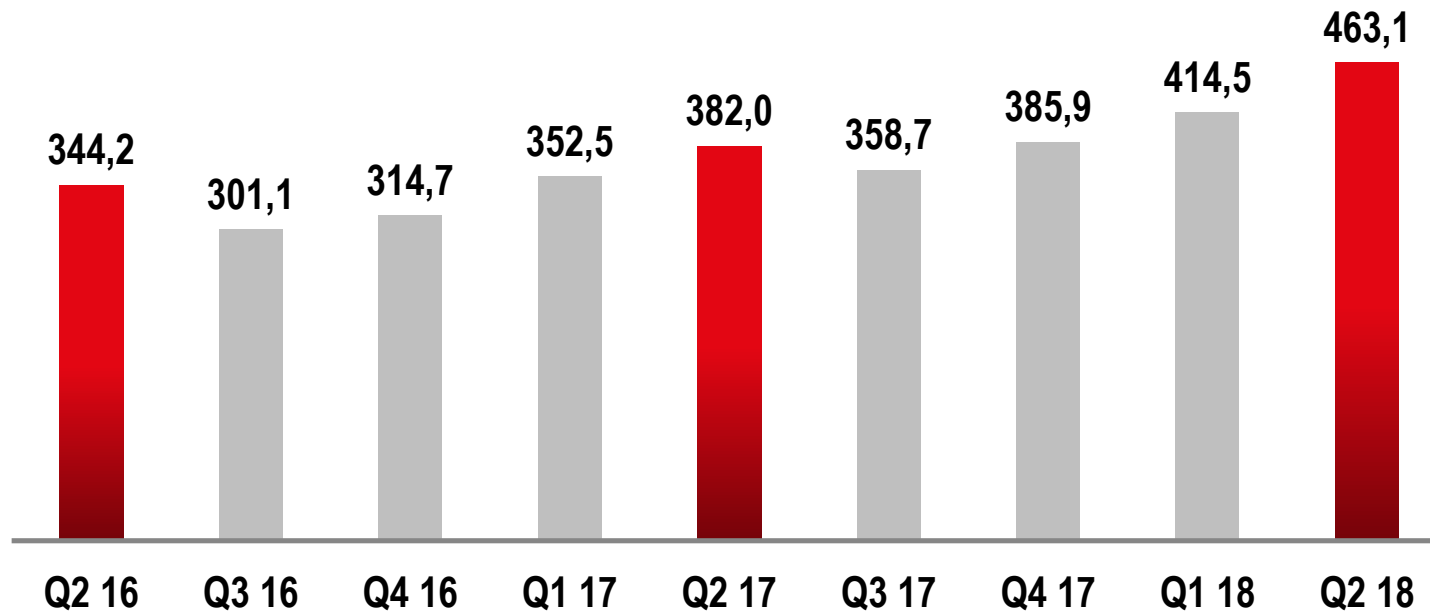
# Vertriebszahlen



- Organische Wachstumsrate beträgt 14,4%
- Torqeedo hat 6.345 elektrische Antriebssysteme in H1 2018 abgesetzt

# Umsatzentwicklung

Mio. €



- Dynamisches Umsatzwachstum
- Q2 2018 Umsatz steigt um 21,2% gegenüber Vorjahr und 11,7% gegenüber Vorquartal



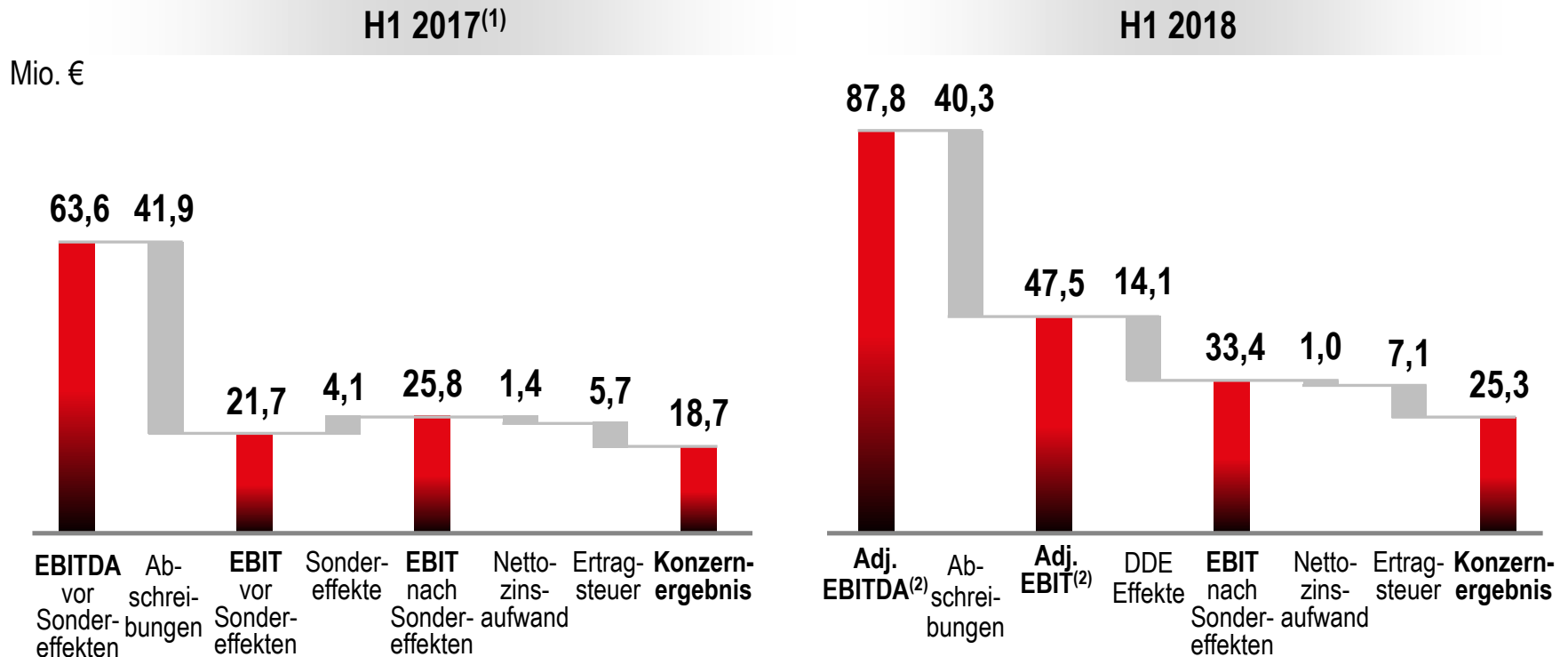
# DEUTZ Dalian – Korrektur von Bewertungsansätzen

Mio. €

<b>Bilanzwert 31. Dez. 2017</b>	38,4
<b>Fehlerkorrektur Vorjahre</b>	-14,9
<b>Bilanzwert 1. Jan. 2018</b>	23,5
<b>Anteiliges Ergebnis H1 2018</b>	-2,8
<b>Währungsumrechnungsdifferenzen</b>	0,3
<b>Bilanzwert 30. Juni 2018</b> (vor Impairment)	21,0
<b>Impairment</b>	-11,3
<b>Bilanzwert 30. Juni 2018</b>	9,7

- Überprüfung von Bewertungsansätzen des Joint Ventures DEUTZ Dalian (DDE) abgeschlossen
- Bewertungsanpassung Vorjahre 14,9 Mio. €
- Anteiliges Ergebnis H1 (-2,8 Mio. €) beinhaltet Wertkorrektur von 8,2 Mio. €. Die gesamte Korrektur summiert sich auf 23,1 Mio. €
- Darüber hinaus wurde der Bilanzwert um 11,3 Mio. € auf 9,7 Mio. € (= erwarteter Gesamterlös aus dem Verkauf) abgeschrieben
- Insgesamt hat DDE das H1 2018 Resultat mit 14,1 Mio. € belastet
- Nach dem Verkauf in H2 2018 werden positive Währungsumrechnungsdifferenzen in Höhe von 15,8 Mio. € erfolgswirksam
- Für das Gesamtjahr 2018 wird daher kein negativer Ergebniseffekt durch DDE erwartet

# Operatives Ergebnis & Konzernergebnis

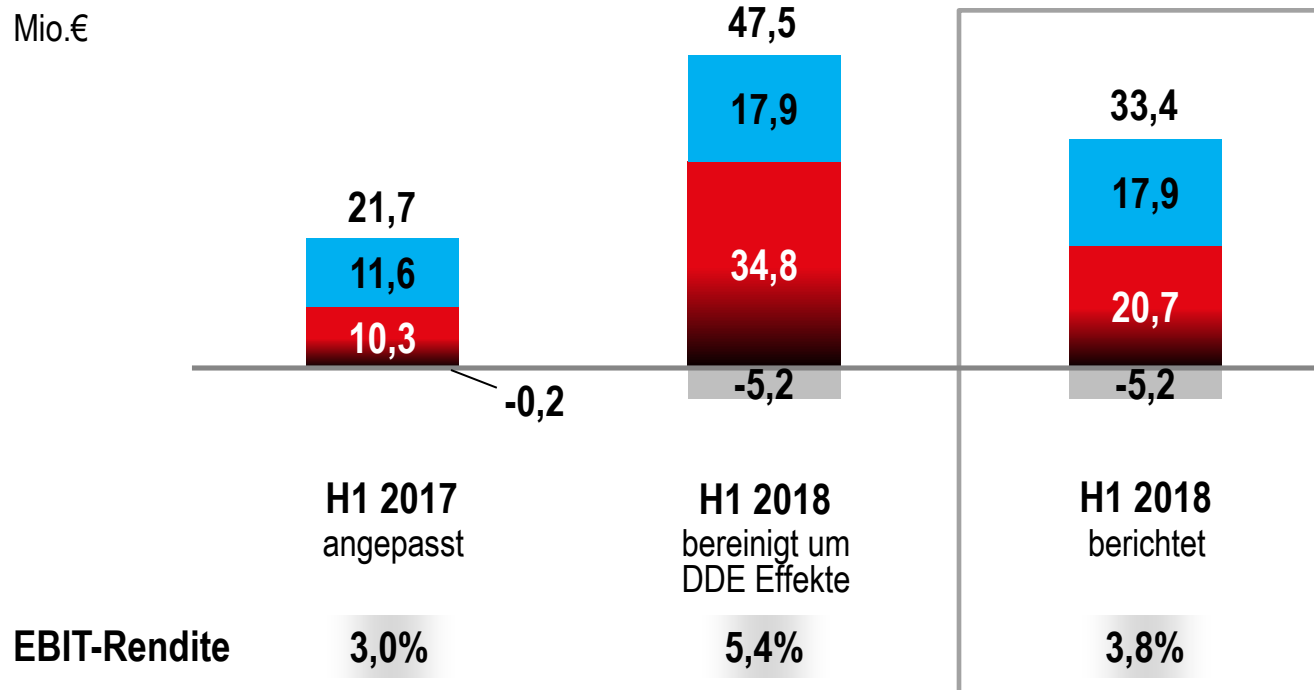


- Bereinigtes EBITDA steigt um 38,1%. Bereinigtes EBIT mehr als verdoppelt
- EBIT in H1 2018 durch DDE (14,1 Mio. €) belastet
- Negative DDE Effekte werden in H2 kompensiert
- Konzernergebnis verbessert sich um 35,3%

(1) Angepasst

(2) EBIT (vor Sondereffekten) bereinigt um DDE Effekte in 2018 (i.e. operatives Ergebnis, Korrektur von Bewertungsansätzen und Wertminderung)

# EBIT (vor Sondereffekten)



- Beide operativen Segments tragen zu der signifikanten Verbesserung des operativen Gewinns bei
- Bereinigte EBIT-Rendite verbessert sich um 2,4%-Punkte
- Berichtetes EBIT im Segment Compact Engines durch DDE belastet – wird in H2 kompensiert

■ DEUTZ Compact Engines   
 ■ DEUTZ Customised Solutions   
 ■ Sonstiges

# DEUTZ Compact Engines<sup>(1)</sup>

Mio. €	<b>H1 2018</b>	H1 2017	Delta in %
Auftragseingang	<b>930,4</b>	661,6	40,6
Absatz	<b>94.463</b>	75.482	25,1
Umsatz	<b>737,7</b>	613,6	20,2
Bereinigtes EBIT <sup>(2)</sup>	<b>34,8</b>	10,3	237,9
EBIT (vor Sondereffekten)	<b>20,7</b>	10,3	101,0

Mio. €	<b>Q2 2018</b>	Q2 2017	Delta in %
Auftragseingang	<b>437,5</b>	335,3	30,5
Absatz	<b>49.900</b>	40.161	24,2
Umsatz	<b>385,7</b>	319,5	20,7
Bereinigtes EBIT <sup>(2)</sup>	<b>17,8</b>	8,8	102,3
EBIT (vor Sondereffekten)	<b>3,7</b>	8,8	-58,0

- Zweistellige Wachstumsraten gegenüber dem Vorjahr in den wesentlichen Anwendungsbereichen: Material Handling (+31,6%), Baumaschinen (+30,5%) und Landtechnik (+16,3%)
- Serviceumsatz steigt um 7,9% gegenüber Vorjahr
- Substanzielle Verbesserung der operativen Profitabilität
- Berichtetes EBIT in Q2 2018 durch JV Bewertungseffekte beeinflusst, die in H2 ausgeglichen werden

(1) 2017 Zahlen angepasst

(2) EBIT (vor Sondereffekten) bereinigt um DDE Effekte in 2018 (i.e. operatives Ergebnis, Korrektur von Bewertungsansätzen und Wertminderung)

# DEUTZ Customised Solutions

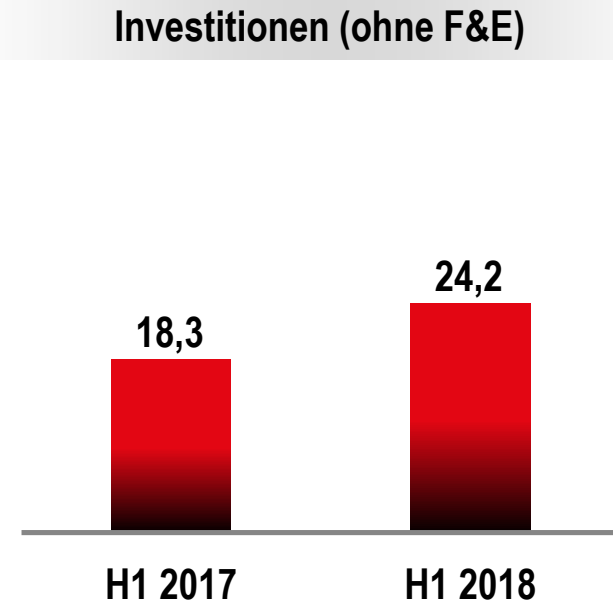
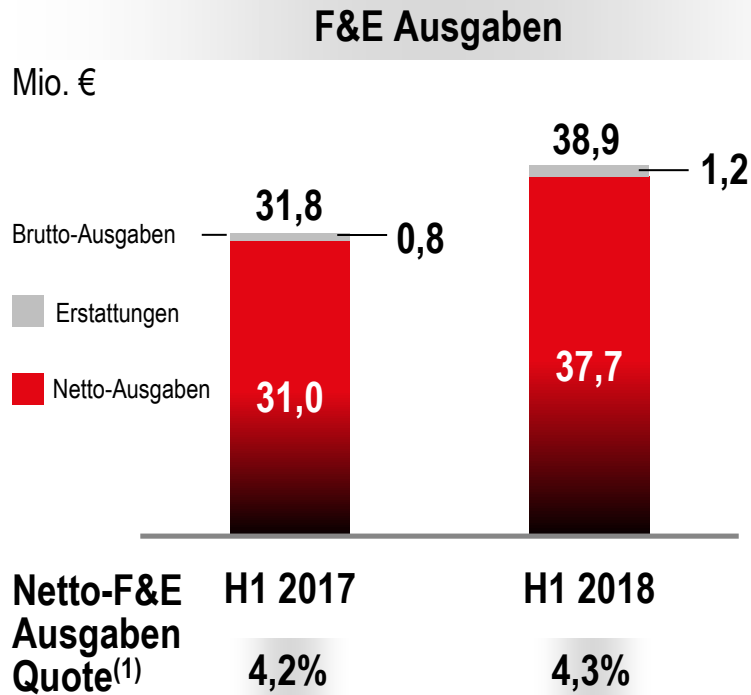
Mio. €	<b>H1 2018</b>	H1 2017	Delta in %
Auftragseingang	<b>151,1</b>	141,4	6,9
Absatz	<b>4.393</b>	4.117	6,7
Umsatz	<b>125,5</b>	120,9	3,8
EBIT (vor Sondereffekten)	<b>17,9</b>	11,6	54,3

Mio. €	<b>Q2 2018</b>	Q2 2017	Delta in %
Auftragseingang	<b>74,4</b>	64,5	15,3
Absatz	<b>2.631</b>	2.285	15,1
Umsatz	<b>67,8</b>	62,5	8,5
EBIT (vor Sondereffekten)	<b>10,2</b>	5,2	96,2

- Auftragseingang steigt um 6,9% gegenüber Vorjahr
- Verhältnis von Auftragseingang zu Umsatz beträgt 1,20x
- Profitables Servicegeschäft legt um 5,3% gegenüber Vorjahr zu
- Steigerung des EBIT (+54,3% ggü. Vorjahr) aufgrund des höheren Geschäftsvolumens und des verbesserten Produktmix



# F&E Ausgaben & Investitionen



- Planmäßiger Anstieg der F&E-Ausgaben aufgrund der Ausweitung der Produktpalette
- Anteil aktivierter Netto F&E-Ausgaben: 8,2 Mio. € (H1 2017: 7,1 Mio. €)

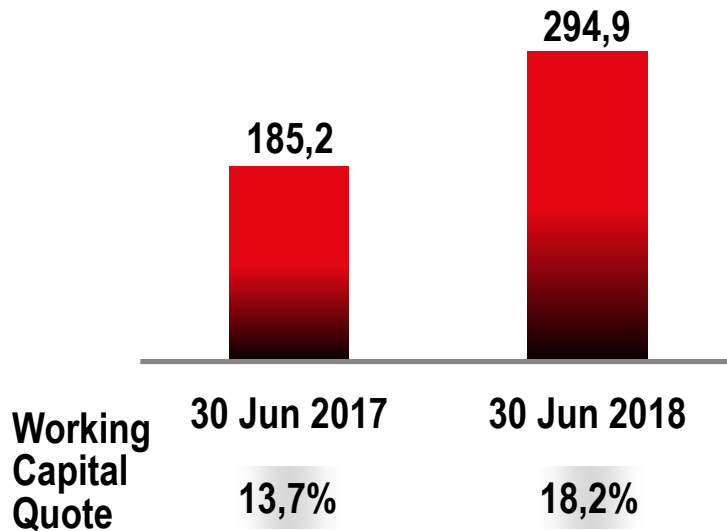
- Höhere Investitionen im Rahmen des Budgets

(1) Verhältnis der F&E Ausgaben nach Erstattungen zum Konzernumsatz

# Working Capital & operativer Cashflow

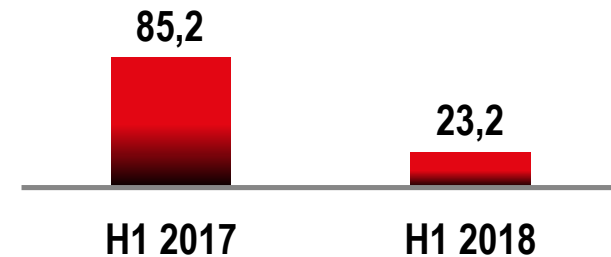
## Working Capital

Mio. €



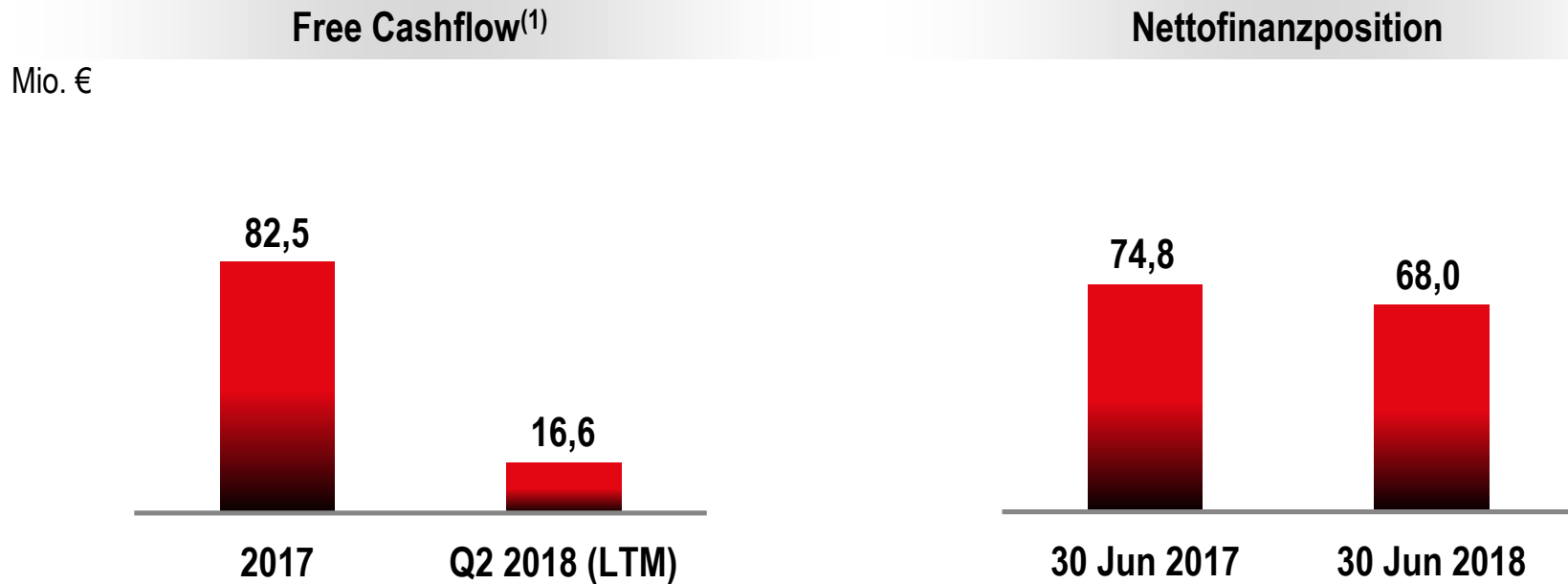
■ Working Capital Anstieg aufgrund des höheren Geschäftsvolumens

## Operativer Cashflow



■ Rückgang des operativer Cashflows bedingt durch den Anstieg des Working Capitals

# Free Cashflow & Nettofinanzposition



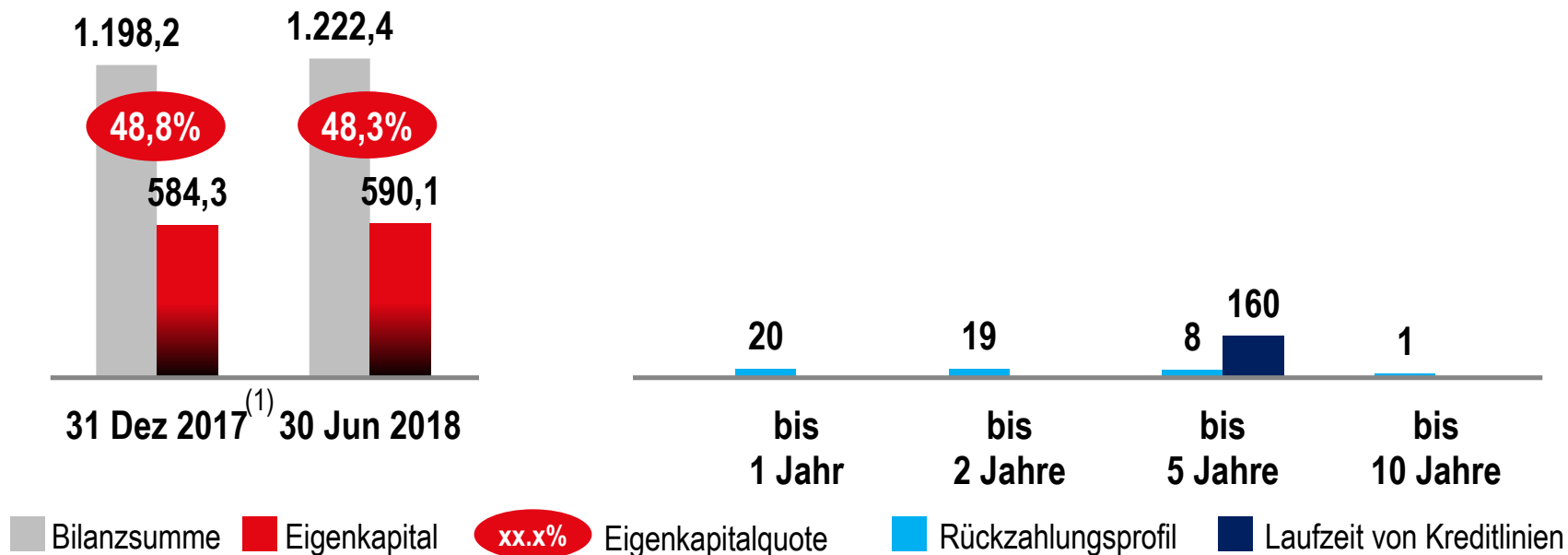
■ Free Cashflow geht wegen des höheren Working Capital zurück

■ Nettofinanzposition bleibt positiv

(1) Free Cashflow: Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit und Investitionstätigkeit abzüglich Zinsausgaben

# Eigenkapitalquote & Finanzierung

Mio. €



■ Starke Bilanzstruktur

■ Mittel- und langfristige Finanzierungsmöglichkeiten vorhanden:

- Kreditlinie in Höhe von 160 Mio. € um ein Jahr bis Juni 2023 verlängert
- Darlehen von der Europäischen Investitionsbank rückzahlbar bis Juli 2020

(1) Angepasst

## AGENDA

Über DEUTZ

Strategie & Marktpositionierung

Finanzzahlen

**Ausblick**



# Markteinschätzung 2018

	Europa	Nordamerika	China
Stückzahl (Applikationen)			
<b>Baumaschinen</b>	+5% bis +10%	+5% bis +10%	+15% bis +20% (zuvor: +10% bis +20%)
<b>Material Handling</b>	+5% bis +10%	+5% bis +10%	+10% bis +20%
<b>Landtechnik</b>	0% bis +5%	0% bis +5%	-10% bis -5% (zuvor: -5% bis 0%)
<b>Mittlere &amp; leichte Lastkraftwagen</b>			0% bis +5%

Mio. €	2017	Ursprüngliche Guidance 2018	Neue Guidance 2018 <sup>(2)</sup>
<b>Umsatz</b>	1.479,1	deutlicher Anstieg	> 1.600
<b>EBIT-Rendite</b> (vor Sondereffekten)	2,7 % <sup>(3)</sup>	moderater Anstieg	≥ 4,5 %
<b>F&amp;E Ausgaben<sup>(1)</sup></b>	67,0	70 - 75	70 - 80
<b>Investitionen (ohne F&amp;E)<sup>(1)</sup></b>	54,7	60 - 70	60 - 70

(1) Nach Erstattungen

(2) Annahme: keine weiteren streikbedingten Zuliefererausfälle

(3) Angepasst

**→ Umsatzguidance am 27. Juli konkretisiert und Gewinnprognose angehoben**

- Capital Markets Day 18. September 2018
- Q1-Q3 2018 Resultat 8. November 2018
- Geschäftsbericht 2018 14. März 2019

## ▶ Kontaktdaten

Christian Krupp  
SVP Finanzen, Presse und Investor Relations  
Ottostraße 1  
51149 Köln (Porz-Eil)

Tel:+49 (0) 221 822 5400  
Fax:+49 (0) 221 822 15 5400  
Email: christian.krupp@deutz.com  
www.deutz.com

## DISCLAIMER

Alle Zahlenangaben in dieser Präsentation beziehen sich auf fortgeführte Aktivitäten, sofern nichts anderes angegeben ist.

Die Angaben in diesem Dokument beruhen auf den zum Erstellungszeitpunkt zur Verfügung stehenden Informationen. Insoweit besteht das Risiko und die Unsicherheit, dass tatsächliche Ergebnisse von vorausschauenden Aussagen abweichen. Zu solchen Abweichungen können Veränderungen der politischen, wirtschaftlichen und geschäftlichen Rahmenbedingungen, Verringerungen des technologischen Vorsprungs von DEUTZ Produkten und Verschiebungen der Wettbewerbssituation, Einflüsse von Zins- und Währungsentwicklungen, Preisentwicklungen bei Zulieferteilen sowie sonstige zum Erstellungszeitpunkt dieses Dokuments nicht erkannte Risiken und Unwägbarkeiten führen.

Eine Korrektur dieses Dokuments im Hinblick auf vorausschauende Aussagen erfolgt nicht.

HERZLICHEN DANK FÜR IHRE AUFMERKSAMKEIT

DIE **NEUE** DYNAMIK